



Du liebst es, Menschen zu begeistern, Beziehungen aufzubauen und spannende Projekte zu akquirieren? Dann suchen wir genau dich! Werde Teil unseres Teams und übernimm die Schlüsselrolle, wenn es darum geht, Kunden nicht nur zufriedenzustellen, sondern nachhaltig zu begeistern.

Zur Erweiterung unseres professionellen Teams suchen wir Dich in der Position als:

Team Leader - Sales (m/w/d)

Was du bei uns machst

- ✗ Vermittlung von Ingenieuren und Fachkräften (Projektvertrag, Werkvertrag oder Arbeitnehmerüberlassung)
- ✗ Aktive Ansprache der Firmen, Vorstellung des Dienstleistungsportfolios
- ✗ Projektakquise und Verantwortung für die Besetzung dieser Projekte
- ✗ Durchführung von Preis- und Vertragsverhandlungen mit dem Kunden
- ✗ Mitwirkung bei der Entwicklung und Umsetzung von Vertriebsstrategien und Prozessen
- ✗ Fachliche und disziplinarische Führung eines Vertriebsteams
- ✗ Steuerung und Überwachung der Vertriebsaktivitäten zur Erreichung der Umsatz- und Wachstumsziele
- ✗ Coaching und Weiterentwicklung der Teammitglieder hinsichtlich Vertriebsmethoden, Verhandlungstechniken und Kundenmanagement
- ✗ Pflege nachhaltiger Geschäftsbeziehungen mit neuen und bestehenden Kunden
- ✗ Aufbau deines persönlichen Netzwerks durch Networking und Marktforschung

Was dich auszeichnet

- ✗ Du verfügst über ein erfolgreich abgeschlossenes Studium oder eine kaufmännische Ausbildung
- ✗ Du hast mehrere Jahre Berufserfahrung im Vertrieb mit nachweisbaren Erfolgen gesammelt und bringst bereits Erfahrung in der Führung und Entwicklung von Teams mit
- ✗ Dein Vertriebstalent konntest du idealerweise bereits im Umfeld von Ingenieur- oder technischen Dienstleistungen erfolgreich unter Beweis stellen
- ✗ Du verfügst über fundierte Kenntnisse moderner Vertriebsprozesse, Sales-Methoden und KPI-basierter Vertriebssteuerung
- ✗ Durch deine ausgeprägte Kommunikationsstärke und dein souveränes Auftreten fällt es dir leicht, neue Kontakte aufzubauen und langfristige Kundenbeziehungen zu entwickeln
- ✗ Du überzeugst durch eine strukturierte, zielorientierte und eigenverantwortliche Arbeitsweise und motivierst dich sowie dein Team durch gemeinsame Erfolge und ambitionierte Ziele
- ✗ Du bringst Reisebereitschaft mit und verfügst über einen Führerschein der Klasse B
- ✗ Deine Sprachkenntnisse zeichnen sich durch verhandlungssichere Deutsch- und fließende Englischkenntnisse aus



Was dich erwartet



Ein sicheres Arbeitsverhältnis in unbefristeter Festanstellung in einem gesunden Umfeld



Attraktives Gehaltsmodell und einer zusätzlichen leistungsabhängigen Provision



Option auf ein eigenes Firmenfahrzeug, inklusive privater Nutzung



Betriebliche Altersversorgung und Fitnessangebote sind für uns selbstverständlich



Flache Hierarchien in einem innovativen Team und ein klar definiertes Karrieremodell



Wir bilden dich stetig weiter und feiern mit dir mehrmals jährlich unsere Teamevents



Work-Life-Balance: 30 Tage Urlaub und die Möglichkeit zum mobilen Arbeiten

Über uns

Die QMatrix Group ist ein spezialisierter Ingenieursdienstleister für Qualität, Produktion und Logistik. Wir unterstützen Kunden aus Automotive, Bahn- und Luftfahrt, Maschinenbau, Medizintechnik und Erneuerbaren Energien mit maßgeschneiderten Lösungen – von Beratung über Interim Management bis hin zu Managed Services.

Unser Credo „For better performance“ steht für Exzellenz, Integrität und partnerschaftliche Zusammenarbeit. Eine wertschätzende Unternehmenskultur sowie nachhaltige und erfolgreiche Kundenbeziehungen stehen bei uns im Fokus.

Werde Teil unseres Teams

Wenn du dich jetzt angesprochen fühlst und neugierig auf uns bist, freuen wir uns darauf, dich kennenzulernen. Über den **Bewerben-Button** gelangst du direkt zur Online-Bewerbung, alternativ kannst du deine Bewerbung an [bewerbung\[at\]qmatrixgroup.com](mailto:bewerbung[at]qmatrixgroup.com) richten. Bitte gib bei deiner Bewerbung den gewünschten Eintrittstermin und einen Hinweis zu deiner Gehaltsvorstellung an.

Du möchtest mehr über aktuelle Projekte erfahren? Diese und weitere Informationen findest du [hier](#) bzw. unter www.qmatrixgroup.com/referenzen.