

**Du liebst es, Menschen zu begeistern, Beziehungen aufzubauen und spannende Projekte zu akquirieren?**

Dann suchen wir genau dich! Werde Teil unseres Teams und übernimm die Schlüsselrolle, wenn es darum geht, Kunden nicht nur zufriedenzustellen, sondern nachhaltig zu begeistern.

Die QMatrix Group ist ein spezialisierter Ingenieursdienstleister für Qualität, Produktion und Logistik.

Als starker Partner unterstützen wir unsere internationalen Kunden entlang der gesamten Wertschöpfungskette – von der Beratung bis zur Umsetzung und nachhaltigen Optimierung.

Key Account Manager (m/w/d)

| unbefristete Festanstellung in Vollzeit |

Deine Aufgaben

- ✗ Du bist verantwortlich für die Vermittlung von Ingenieuren und Fachkräften (Projektvertrag, Werkvertrag oder Arbeitnehmerüberlassung)
- ✗ Identifizierung von potenziellen Firmen mittels einer gezielten Marktanalyse
- ✗ Aktive Ansprache der Firmen, Vorstellung des Dienstleistungsportfolios und Ermittlung entsprechender Ansprechpartner:innen in den Unternehmen
- ✗ Projektakquise und Verantwortung für die Besetzung dieser Projekte
- ✗ Erstellung individueller Angebote und Durchführung von Preis- und Vertragsverhandlungen mit dem Kunden
- ✗ Pflege nachhaltiger Geschäftsbeziehungen mit neuen und bestehenden Kunden
- ✗ Stetige Vertiefung deines Fachwissens

Dein Profil

- ✗ Du verfügst über ein abgeschlossenes Studium oder eine kaufmännische Ausbildung
- ✗ Dein Vertriebstalent konntest du bereits innerhalb der Personaldienstleistung von Ingenieuren unter Beweis stellen
- ✗ In diesem Bereich bringst du 3-5 Jahre Berufserfahrung mit
- ✗ Durch dein Kommunikationsgeschick und deine offene Art fällt es dir leicht, neue Kontakte zu knüpfen
- ✗ Du motivierst dich durch Erfolge und Herausforderungen und hast Spaß daran, Kundenbeziehungen auf- und auszubauen
- ✗ Du bringst Reisebereitschaft mit und verfügst über einen Führerschein der Klasse B
- ✗ Deine Sprachkenntnisse zeichnen sich durch verhandlungssichere Deutsch- und fließende Englischkenntnisse aus



Wir bieten

-  Ein sicheres Arbeitsverhältnis in unbefristeter Festanstellung
-  Attraktives Gehaltsmodell – einschließlich einer leistungsabhängigen Provision
-  Eigenes Firmenfahrzeug, inklusive privater Nutzung
-  Betriebliche Altersversorgung
-  Premium Smartphone & Laptop
-  Arbeitgeberzuschuss zum Fitnessstudio
-  Work-Life-Balance: 30 Tage Urlaub und die Möglichkeit auf Homeoffice (mobiles Arbeiten)
-  Exzellente Aus- und Weiterbildungsmöglichkeiten mit mindestens einer Schulung / Weiterbildung jährlich
-  Selbstbestimmtes Arbeiten und Einbringen eigener Ideen
-  Flache Hierarchien und mehrmals jährlich Treffen der gesamten Belegschaft

Über uns

Die QMatrix Group ist ein spezialisierter Ingenieursdienstleister für Qualität, Produktion und Logistik. Wir unterstützen Kunden aus Automotive, Bahn- und Luftfahrt, Maschinenbau, Medizintechnik und Erneuerbaren Energien mit maßgeschneiderten Lösungen – von Beratung über Interim Management bis hin zu Managed Services.

Unser Credo „For better performance“ steht für Exzellenz, Integrität und partnerschaftliche Zusammenarbeit. Eine wertschätzende Unternehmenskultur sowie nachhaltige und erfolgreiche Kundenbeziehungen stehen bei uns im Fokus.

Werde Teil unseres Teams

Wenn du dich neuen, vielseitigen und spannenden Aufgaben und Projekten als „Key Account Manager (m/w/d)“ stellen möchtest, freuen wir uns über deine Kontaktaufnahme. Über den **Bewerben-Button** gelangst du direkt zur Online-Bewerbung, alternativ kannst du deine Bewerbung an bewerbung@qmatrixgroup.com richten. Bitte gib bei deiner Bewerbung den gewünschtem Eintrittstermin und einen Hinweis zu deiner Gehaltsvorstellung an. Wir freuen uns auf Dich!

Du möchtest mehr über aktuelle Projekte erfahren? Diese und weitere Informationen findest du [hier](#) bzw. unter www.qmatrixgroup.com/referenzen.